

Webinare direkt vom Ideengeber



Komet
Infos zum Unternehmen

1. Komfort

Was ist ein Webinar?

Was waren das doch für Zeiten, in denen für Fortbildungsveranstaltungen gereist werden musste ... Übernachtung buchen, die Praxis rechtzeitig schließen, den Zug erwischen oder sich mit dem Auto in überfüllte Autobahnen einfädeln. Fort- und Weiterbildung kann heute anders funktionieren: bequem von zu Hause aus, am Computer und zeitunabhängig, d.h. dann, wenn es der persönliche Kalender zulässt. Die Wortkreation „Webinar“ ist ein Kofferwort aus den Wörtern Web (von World Wide Web) und Seminar. Und wer jetzt über den Neologismus stolpert, sollte wissen, dass der Begriff seit 2003 beim Deutschen Patent- und Markenamt als Wortmarke ganz offiziell eingetragen ist. Bei Komet bedient man sich seit 2012 der jederzeit abrufbaren Fortbildungssequenzen, um v.a. erklärungsbedürftige Produkte aus den Fachbereichen Chirurgie, Präimplantologie und Implantologie im praktischen Einsatz zu demonstrieren. Das bewegte Bild sagt dabei mehr als tausend Worte.



2. Qualität

Wie hochwertig kann Online-Fortbildung sein, die direkt über die Internetseite eines Dentalunternehmens läuft?

Zahnärzte, MKG-Chirurgen und Implantologen können so viele Fortbildungsangebote nutzen wie nie zuvor – ob direkt vom Hersteller oder von E-Learning-Plattformen, die gegen Gebühr ein reichhaltiges Angebot an lehrreichen Inhalten bieten. Was aber zeichnet die Homepage von Komet Dental in puncto „Nachvollziehen“ und „Daraus lernen“ besonders aus? Komet ist bekannt dafür, dass viele Innovationen gemeinsam mit Meinungsbildnern und Kollegen aus Praxis und Universität entwickelt wurden, also der firmeneigenen Abteilung Entwicklung in Lemgo entstammen. Unter www.kometdental.de kann der Surfer diese Ideengeber live erleben. Sie präsentieren ihre Ideen in kurzen Behandlungs- bzw. OP-Videomitschnitten, informieren über die Theorie hinter der Idee, erläutern anschließend klinische Vorgehensweisen, geben Tipps und beschreiben eigene Patientenfälle. Was für eine wertvolle Hilfe, vor dem ersten Einsatz eines Instruments neben der ausführlichen Produktinformation direkt solch ein Anwendervideo anklicken zu können.

3. Highlights

Welche Repräsentanten von der Hochschule bzw. Meinungsbildner aus der Praxis kann ich mir anschauen?



Im Bereich der präimplantologischen Chirurgie ist ein Webinar mit **Dr. Ernst Fuchs Schaller** aus der Schweiz zur minimalinvasiven Kieferkammverbreiterung durch Winkelmodellation eingestellt. Er nutzt die von ihm eigens erdachten Instrumente des Angle Modulation Systems. **Dr. Martin Dürholt**, Bad Salzflufen, präsentiert eine Kieferkammverbreiterung mittels Bone Splitting, durchgeführt mit den Instrumenten MaxilloPrep Spread-Condense, der Sonosurgery-Schallsäge und dem graziilen, universellen Knochenfräser H254E. **Dr. Dr. Karl-Heinz Heuckmann**, Chieming, stellt die Stollentechnik vor mit dem Ziel der minimalinvasiven Kieferkammverbreiterung mittels subperiostaler Augmentatauflagerung. Möglich wird die Durchführung mit den Instrumenten des Pipe Augmentation Systems, entsprungen aus den minimalinvasiven Visionen von ihm und **Prof. Dr. Klaus-Ulrich Benner**. Auch **Dr. Stefan Neumeier**, Eschlkam, gibt ausführliche Erläuterungen zur innovativen Extrusionstherapie für die Regeneration und den Erhalt dentalalveolärer Gewebestrukturen, um Augmentationen nach Zahnextraktion zu vermeiden: extrahieren, replantieren, extrudieren, implantieren lautet sein klinisch lange erprobtes Motto.

4. Schlaue Hilfe

Muss ich mich für ein Webinar anmelden?

Nein, Webinare von Komet Dental können jederzeit kostenlos angesehen werden. Eine einfache Registrierung nach dem Klick zur jeweiligen Plattform wie dem DT Study Club oder dem Dental Online College ist dafür ausreichend.

Implantologische
Genossenschaft
für Zahnärzte eG **IGfZ**

Und wenn ich weiterführende, unabhängige Hilfe benötige?

Zahnärzte und Implantologen können Service und Dienste der Interessensgemeinschaften IGfZ (Implantologische Genossenschaft für Zahnärzte eG) nutzen (www.igfz.de). Eine Mitgliedschaft bietet z.B. einen zentral organisierten Einkauf, ein Fortbildungsangebot und gute Kontakte zu einem kollegialen Netzwerk von Kollegen.

www.kometdental.de

